

PANTHEON™

datalab Business operating system



**Vse o poslovno-informacijskem sistemu
PANTHEON**

datalab

DataLab d.d., Koprška ulica 92, SI-1000 Ljubljana, www.datalab.si, +386 1 25 28 900



Kazalo:

1	Uvodna beseda	3
1.1	Kaj je treba vedeti pred uvedbo poslovne informatike?	3
2	Cilji prenove poslovne informatike.....	5
2.1	Cilji	5
2.2	Koristi uvedbe novega informacijskega sistema	6
3	Predstavitev družbe DATALAB Tehnologije d.d.	7
3.1	Obsežna partnerska mreža	8
3.2	Reference	9
3.3	Nagrade.....	11
4	Predstavitev poslovno–informacijskega sistema PANTHEON	12
4.1	Celovita rešitev za vsa področja poslovanja.....	12
4.2	PANTHEON glede na velikost podjetij	18
4.3	Dodatne rešitve - vgrajeno razvojno orodje.....	21
4.4	Drugi Pantheon dodatki.....	22
4.5	Lokalizacija in zakonodaja	23
4.6	Pomoči in podpora uporabnikom – Pantheon Ekosistem	24
5	Finančni pogoji	26
5.1	Licenčni modeli in funkcionalnosti	26
5.2	Cene	27
5.3	Sistem licenciranja (concurrent user)	28
6	Primer ponudbe	29
7	Implementacija Pantheona - izvedba projekta.....	31
7.1	Metodologija dela	31
7.2	Terminski – projektni načrt, zahteve in organizacija	33
8	Kontakt, PANTHEON Demo in oddaja povpraševanja	34
8.1	Kontakt	34
8.2	Pantheon DEMO	35
8.3	Oddaja povpraševanja	35
9	Priloge	36
9.1	Strojne zahteve	36

1 Uvodna beseda

Vsako izmed podjetij je drugačno, edinstveno. Vsako ima svoje zahteve in svoje želje. Vsem pa je skupno spoznanje, da je za preživetje in rast podjetja nujno potreben, zmogljiv, prilagodljiv in racionalen poslovno-informacijski sistem. PIS – poslovno-informacijski sistem (kot strokovno pravimo skupini programske opreme, v katero spada tudi Datalab PANTHEON™) je ključnega pomena za življenje podjetja. Olajša zamudno delo izdelave ponudb, spremljanja nabave in prodaje, pokaže denarno stanje podjetja in zmanjša možnost napak. Še pomembnejši pa je izvedeni vidik informacijskega sistema. Je namreč generator podatkovnih baz - zgodovine podjetja. S pomočjo zgodovine zapisov spremljamo razvoj, merimo učinkovitost, ugotavljamo trende in iščemo rezerve. Informacijski sistem, ki ne omogoča pregledov in obračunov, ali pa celo vsako leto začne na novo in pri tem pozabi vso zgodovino, izkušnje in podatke iz preteklega leta, je za podjetje smrtonosen. »Si predstavljate, da bi vsakega prvega januarja nekdo vaš spomin izbrisal in ga nadomestil s številom vdihov, izdihov, težo in višino - številčno izraženo kumulativo dogodkov? Vsi drobni dogodki, ki so tvorili leto, pa bi bili izbrisani ali v najboljšem primeru težko dosegljivi? Obstoj, rast in razvoj bi bili najverjetneje ogroženi.«

V vseh podjetjih Datalab, partnerji aktivno sodelujejo z vodstvom pri postavitvi novega sistema. Skupaj določajo pretoke blaga, način šifriranja, kreirali evidence in poročila, ki merijo pulz podjetja. Skupaj gredo skozi naporen proces rojstva novega informacijskega sistema. Ponekod je porod enostaven, drugje težak, povsod pa obstajajo določene značilnosti in potrebe, predvsem po uspešnem, hitre, in čim manj bolečem prehod ... Kar je eden od glavnih ciljev Datalaba in njegovih partnerjev – ponuditi sposoben poslovno informacijski sistem s kar najkrajšim implementacijskim in uvajalnim časom.

1.1 Kaj je treba vedeti pred uvedbo poslovne informatike?

1.1.1 Nov informacijski sistem je odlična priložnost za posodobitev podjetja

S spremembo informacijskega sistema imamo idealno priložnost premisliti in spremeniti poslovne procese v podjetju. Potreben je pogum in vprašanja o smiselnosti določenega opravila. Vprašajmo se, ali določeno opravilo opravljamo na najboljši možni način? Ali ga opravljamo najbolj stroškovno učinkovito? Ali je kontrol preveč ali premalo? Ali je razmerje med stroškom procesa in prihodkom, ki ga prinaša primerno?

Ne ujemite se v ustaljene vzorce razmišljanja ali omejitve, ki vam jih postavlja obstoječ informacijski sistem. Najlažja in neučinkovitejša pot je vprašanje: "Kako bi danes organizirali podjetje, če bi začeli na novo?"



1.1.2 Ne bojte se posegov v organizacijsko strukturo podjetja

Nov poslovno-informacijski sistem lahko vodi v zmanjšanje delovnih potreb na enem segmentu, te resurse pa potem lahko uporabimo drugje. Ljudi, ki delajo trenutno v računovodstvu, lahko premestimo v kontroling. Rezultat je aktivnejša prodaja, namesto izgube časa z vnašanjem faktur.

Idealen poslovno-informacijski sistem premakne človeške resurse v podjetju bližje osnovni dejavnosti podjetja!

1.1.3 Pri uvajanju poslovno-informacijskega sistema je potrebna aktivna udeležba vodstva podjetja

Najbolje je, da si vodstvo še pred začetkom uvajanja zastavi jasne cilje, kaj z novim sistemom želi doseči. Znižanje stroškov poslovanja, večjo produktivnost, zmanjšanje napak ali tvorjenje zgodovine in merilnih sistemov. Te cilje je potrebno jasno razložiti in predstaviti vsem sodelujočim.

Med uvajanjem mora vodstvo aktivno sodelovati s predlogi, motivacijo in testiranjem. Popolna prepustitev postavitve informacijskega sistema podrejenim vodi v nezadovoljstvo ali polom.

1.1.4 Uvajanje informacijskega sistema je verjetno največja naloga podjetja v tem letu

Vsaka sprememba je težka in prinese s seboj nove težave. Enako je tudi s postavitvijo poslovno-informacijskega sistema. Ker spremeni, dopolni ali odpravi določene ustaljene vzorce v podjetju, je potrebna predanost in fokusiranost.

Polovičarstvo ima lahko katastrofalne posledice. Poslovno-informacijskih sistemov ne menjamo vsako leto, zato moramo z njim živeti dalj časa. Pregovor "kakor si boš postlal, tako boš spal" je na mestu.

Zavedajte se, da napor, čas in denar, vložen v temeljito izgradnjo, omogoča dobičke v bližnji in oddaljeni prihodnosti.

1.1.5 Postavite odgovorno osebo za uvajanje

Odgovorna oseba za uvajanje poslovno-informacijskega sistema je lahko kdorkoli v podjetju, ki pozna celovito delovanje podjetja in cilje prenove. Naj bo vsaj osnovno računalniško pismen in odprt za nove ideje. Odgovorna oseba je lahko direktor, nekdo iz srednjega managementa ali zaposlen na delovnem mestu. Odgovorna oseba naj ima vsa pooblastila za uvedbo. Če že nima pooblastila za reorganizacijo poslovnega procesa, naj ima vsaj možnost in pozornost pri dajanju predlogov. Kot koordinator projekta določa prioritete uvajanja in njegovo dinamiko. Prost mora biti pritiskov po preskakovanju faz ali zahtev posameznikov. Do konca uvajanja mora imeti popolno podporo vodstva.



1.1.6 Od materialnega poslovanja preko financ do kontrolinga in optimizacij

Hiša se ne gradi od strehe navzdol in tudi poslovno-informacijski sistem se ne postavlja od zgoraj navzdol. Prva faza, ki se jo lotimo pri postavitvi, je določanje materialnih tokov in vzpostavitev materialnega poslovanja. Naslednja so določanja proizvodnje, če jo podjetje ima. Finančni podatki so samo izvedeni podatki materialnega, zato pridejo na vrsto v kasnejši fazi, ko vsaj osnove materialnega poslovanja že delujejo. Kontroling in poročila so možna šele takrat, ko so na voljo tako materialni kot tudi finančni podatki. Optimizacija poslovanja se vrši na podlagi izsledkov kontrolinga.

1.1.7 Določite realne časovne okvire

Poslovno-informacijski sistem se ne postavi čez noč. Čas, potreben za postavitev sistema, je zelo odvisen od obdobja v letu, ko ga postavljamo oziroma zgodovine, ki jo želimo zaseči. Železno pravilo je, da nobena prenova ni krajša od treh mesecev, ne sme pa biti daljša od enega leta.

1.1.8 Informacijski sistem sam po sebi ne prinaša dobička in ne rešuje težav

»Tako kot prostor v centru mesta ni garancija za množico kupcev, tudi informacijski sistem brez človeškega vložka ne deluje. Napačna je domneva, da bo računalnik delal sam. Poslovno-informacijski sistem je le orodje za doseganje cilja.«

Andrej Mertelj,
predsednik uprave Datalaba



2 Cilji prenove poslovne informatike

2.1 Cilji

Cilj prenove poslovno-informacijskega sistema je, kako lastnikom podjetja **povečati donos na njihov kapital**. Ta osnovni cilj bo dosežen z:

- večjo preglednostjo in obvladljivostjo poslovnih procesov,
- razbremenitev finančno računovodske službe in logistike,
- prehod na elektronsko brezpapirno poslovanje ter omogoča
- lažje izmenjevanje podatkov med različnimi subjekti.
- Možnost integracije s spletnimi trgovinami in spletnimi bankami.

Posamezni cilji bodo lastnikom omogočili naslednje koristi:

- obvladovanje stroškov,
- zmanjšanje in nadzor nad stalnimi in spremenljivimi stroški,
- obvladovanje materialnih tokov,
- zmanjšanje števila zaposlenih v posameznih poslovnih funkcijah,
- obvladovanje informacijskih tokov,
- obvladovanje dokumentnih tokov,
- hitrejšo odzivnost poslovnih funkcij,
- povečano sodelovanje med delovnimi skupinami, Groupware,
- sprostitvev kreativnosti zaposlenih ter povečalo zadovoljstvo pri delu,
- povečanje preglednosti poslovnih procesov,
- izboljšanje odzivnega časa v komerciali, posledično povečanje učinkovitosti in
- povečanje zadovoljstva kupcev, dobaviteljev, komitentov ter lastnika.

Vsi ti cilji bodo doseženi z vzpostavitvijo novega integriranega poslovno-informacijskega sistema, za podporo vsem poslovnim funkcijam v podjetju.

2.2 Koristi uvedbe novega informacijskega sistema

Primer preprostega izračuna prihranka časa zaposlenih pri poslovanju podjetja z uporabo novega sistema.

V kolikor znaša korist po uvedbi novega sistema v podjetju samo 30 minut/ osebo na dan in je v podjetju zaposlenih 10 ljudi, znaša ta prihranek 300 minut na dan. Če vzamemo, da je v enem letu cca. 200 delovnih dni, na leto prihranimo 60.000 minut. V primeru, da je cena minute zaposlenega 1 €, **potem na leto prihranimo cca 60.000 €**, kar je več kot je povprečna letna plača enega zaposlenega¹.

Torej je strošek nabave programske opreme v primerjavi s koristmi dejansko zanemarljiv in brezpredmeten...

To pa ni edini prihranek oz. edina korist, saj so koristi tudi dolgoročne. Med najpomembnejše koristi lahko navedemo izdelavo strategije razvoja informatike v podjetju za naslednjih nekaj let, ki zagotavlja, da ni potrebnih nobenih večjih vlaganj v novo infrastrukturo v prihodnjih letih (dodaja se samo kliente - delovne postaje oz. nove uporabnike), saj je po našem konceptu prirejena za razvoj majhnega podjetja od 5 do 75 uporabnikov oz. od 5 do 75 računalnikov znotraj istega omrežja. Vse to omogoča tudi lažje in predvsem cenejše vzdrževanje sistema.

(*tudi ta izračun velja samo za implementacijo PANTHEON SE (manjša in srednja podjetja))

¹ ta izračun velja samo za implementacijo PANTHEON SE (manjša in srednja podjetja)



2.2.1 Izredno visoka povrnitev investicije (ROI, Return of Investment)

Skladno z analizami in izkušnjami pridobljenih na podlagi podobnih projektov, znaša ocena povrnitve investicije (ROI) v poslovno-informacijski sistem, zgrajen na osnovi predloga od **947 % - 2.000 %!** (seveda v kolikor je integrirana celotna funkcionalnost).

2.2.2 Hitra povrnitev stroškov investicije oz. nabave PIS

Podjetja, ki imajo cca. do 5 (delovnih mest) - uporabnikov povrnejo investicijo v cca v mesecu, do 10 delovnih mest pa potrebujejo min. 2,5 meseca!

2.2.3 Povečana odzivnost na zahteve strank

Zelo veliko strank je ugotovilo, da se je povečal njihov promet zgolj zaradi hitrejše odzivnosti na stranke kot posledica uvedbe poslovno informacijskega sistema.

2.2.4 Kompletna integrirana omrežna rešitev

Edini paket, ki v kombinaciji tehnologije in inovativnih orodij, omogoča kupcem tega poslovno-informacijskega sistema, hitrejše in učinkovitejše delo.

2.2.5 Možnost, da ste minimalno vsaj 20 % bolj produktivni

Zaposleni v podjetjih poročajo, da lahko sedaj naredijo v povprečju najmanj 20% več dogodkov, ki posledično prinašajo večji izplen.

2.2.6 Povečana kakovost življenja

Ker se te lastnosti ne da vrednotiti v finančnem smislu, poročajo uporabniki, da so lahko opravljali svoje delo veliko bolj varno (v smislu zagotavljanja računalniške varnosti) ne glede na lokacijo (od doma, na poti ali kjerkoli drugje), zavedajoč se, da so njihovi podatki in delo ustrezno varovani, kar je samo ena izmed velikih prednosti uporabe poslovno-informacijskega sistema.

Za lažje razumevanje koristi uvedbe novega informacijskega sistema so vam na spodnjem naslovu na voljo predstavitveni videi naših uporabnikov.

- www.datalab.si/PANTHEON_tv/

3 Predstavitev družbe DATALAB Tehnologije d.d.

Družbo Datalab Tehnologije d.d. smo ustanovili leta 1997 in od ustanovitve do danes razvijamo učinkovit poslovno-informacijski sistem PANTHEON, ki ga uporablja že več kot 16.000 uporabnikov. V prihodnje želimo še naprej zagotavljati kakovostno poslovno informatiko vsem, tudi najmanjšim podjetjem. Za nadaljne informacije vas vabimo, da si ogledate:

- 10 obletnico ustanovitve Datalaba - <mms://media.datalab.si/SI/PantheonTV/10Let.wmv>
- Več podatkov o družbi Datalab d.d. - www.datalab.si/podjetje/
- Informacije za delničarje in vlagatelje - www.datalab.si/vlagatelj/

Dejstva

- Podjetje DATALAB, d. o. o., je bilo ustanovljeno 3. 9. 1997 z namenom razvoja integralnih poslovno-informacijskih sistemov za mala in srednja podjetja. Leta 2003 je bilo preoblikovano v delniško družbo v kateri ima delež večina zaposlenih ter vstopilo na borzo junija 2008
- Čez preko 16.000 uporabnikov v več kot 5.000 podjetjih* začne svoj dan s PANTHEON-om (slika 1.2) *(Podatki za januar 2009)

Datalabova delovna sila obsega 96 zaposlenih* na sedežu Datalab in v podružničnih podjetjih



3.1 Obsežna partnerska mreža

- Prisotni na trgih celotne JVZ Evrope, sedež podjetja v Sloveniji, podružnice na Hrvaškem, v Bosni in Hercegovini, Srbiji, na Kosovu, v Črni gori, Makedoniji ter Romuniji in Bolgariji (slika 1.3.)
- Strateška organizacija: DATALAB razvija poslovno-informacijski sistem PANTHEON, podružnice program lokalizirajo za svoje tržišče (jezikovno, zakonodajno), nudijo

podporo partnerjem, partnerji pa program prodajajo, implementirajo in nudijo podporo končnim uporabnikom.

- Obsežna partnerska mreža obsega kar 129 SIS* (System Integration Services) partnerjev, ki nudijo prodajo, implementacijo ter podporo.
- 25 DEV* (razvojnih) partnerjev, ki nam pomagajo razvijati nove rešitve.

*(Podatki za januar 2009)

Več informacij o partnerjih najdete na www.datalab.si/datalab_partnerji/



3.2 Reference

Več kot 5000 podjetij iz 8 držav uporablja PANTHEON programsko opremo; spodaj so naštetih samo nekateri zadovoljni uporabniki.

3.2.1 Trgovinska dejavnost



Eventus Novo mesto d.o.o.



CentroProizvod a.d.



Foto Asja d.o.o.



Frigormar d.o.o.



Galeb Trade d.o.o.



Hercegovinapromet d.o.o.



Intermerkur d.o.o.



FMC Group d.o.o.



Lorex d.o.o.



Mago d.o.o.



Obsešn d.o.o.



Svea d.o.o.

3.2.2 Storitvena dejavnost



Corida DAF d.o.o.



Fini oglasi d.o.o.



Mides international d.o.o.



MojeDelo.com



Najdi.si



OpenAd.net



Poteza Skupina d.d.



Jat Airways a.d.

3.2.3 Proizvodnja in Gradbeništvo



Dalstroj d.d.



Embalaža Maribor d.d.



Kroj d.d.



Labod d.d.



Niro Steel d.o.o.



Novi Beton d.o.o.



Regeneracija d.o.o.



Resistec d.o.o.



Rittal d.o.o.



Valkarton embalažni servis Koper d.o.o.



Cesta d.o.o.



Gradis gradbeno podjetje Celje d.d.

3.2.4 Računovodski servisi



Apo vizija d.o.o.



Biro bonus d.o.o.



Data d.o.o.



T&T AOP d.o.o.

3.2.5 Javne ustanove



Inštitut za javno upravo



Javni stanovanjski sklad mestne občine Koper



Živalski vrt Ljubljana



Ljudska univerza Krško

3.3 Nagrade

Lahko se pohvalimo s številnimi nagradami, ki potrjujejo, da smo z dolgoletnim delom in neprestanimi izboljšavami prišli v sam vrh poslovno-informacijskih rešitev. Najvišja priznanja smo osvojili tako v domači kot tudi v mednarodni konkurenci.

- **Naj e-rešitev in naj e-podjetje, november 2008**

JAPTI, GZS in MVZT so razglasili Pantheon za najboljšo e-rešitev v letu 2008, DataLab pa je prejel srebrno nagrado za naj e-podjetje.



- **European seal of Excellence, marec 2008**

Datalab je na **CeBitu 2008** prejel prestižno priznanje **European seal of Excellence**, ki ga podeljuje E-Accelerator. Datalab je prvo slovensko podjetje, ki mu je uspelo pridobiti to priznanje.

- **Oraclov partner leta, april 2007**

Datalab d.d. je bil aprila 2007 izbran za Oraclevega partnerja leta 2007 na področju "Oracle EE &



CIS Partner". DataLab je prvo podjetje iz celotne Adriatic regije, ki je prejelo to prestižno nagrado.

- **Netko - Uvtstitev v ožji izbor (podjetniške predstavitve), oktober 2006**

Netko je nagrada za najboljšo poslovno in upravno spletno stran v Sloveniji, ki jo podeljuje Gospodarska zbornica Slovenije v sodelovanju z Ministrstvom za visoko šolstvo, znanost in tehnologijo.

- **Zmagovalec revije PC Chip "Pun pogodak", junij 2005**

Pantheon je v hrvaški reviji PC Chip prejel najvišjo oceno na testiranju računovodskega softwara. Revija med drugim omenja, da je "Datalab očitno našel koncept, ki bi moral postati standard na tem področju ...".

- **INFOS finalist 1999, 2000, 2001 in 2002**

INFOS je bila osrednja slovenska prireditev s področja informacijske tehnologije, na kateri je vsako leto sodelovalo več kot 100 razstavljalcev, ki so predstavljali najnovejše tehnološke storitve.

Več na www.datalab.si/podjetje/onas/nagrade/

4 Predstavitev poslovno-informacijskega sistema PANTHEON

PANTHEON je poslovno-informacijski sistem, namenjen podpori in pokrivanju vseh poslovnih procesov podjetja. PANTHEON™ se skladno z rastjo števila uporabnikov in novih zahtev le tem hitro prilagaja in nadgrajuje, kar ga še posebej odlikuje. Uporabniki PANTHEON™-a imajo s sklenitvijo osveževanja pravico do nadgradnje vseh sprememb, dopolnitev, popravkov, izboljšav, zakonskih sprememb, ki se v PANTHEON™-u sproti in skladno z zakonskimi zahtevami dograjujejo na mesečni ravni. Skladnost PANTHEON™-a z zakonodajo in s slovenskimi računovodskimi standardi (SRS) je bila preverjena in potrjena s strani zunanje revizije poslovno informacijskega sistema PANTHEON™, ki je tako dobil potrdilo o skladnosti s SRS.

4.1 Celovita rešitev za vsa področja poslovanja

Ne glede na izbrano dejavnost PANTHEON zagotavlja informacijsko podporo vsem poslovnim procesom v podjetju. Vse splošne funkcije, od načrtovanja izdelka do končne izdelave, tako obvladuje en sam poslovno-informacijski sistem.



4.1.1 Uprava:

Vsako vodstvo mora imeti nadzor in pregled nad ključnimi podatki o poslovanju podjetja. PANTHEON omogoča prav to – uporabniki imajo v vsakem trenutku dostop do kazalcev, poročil in nadzornih plošč, kjer so vse informacije, potrebne za sprejemanje poslovnih odločitev. Celotna slika podjetja je tako prikazana grafično in je enostavna za interpretacijo.



Več na www.datalab.si/pantheon/resitve_po_meri_podjetja/poslovna_inteligenca/

Nekatere vsebine:

- Hitri, ad-hoc prikaz ključnih podatkov poslovanja
- Prikaz podatkov v obliki grafov, tabel, števecv ter vrtilnih tabel in grafov
- Načrtovanje procesov pred samo realizacijo (nabava, prodaja, finance itd)
- Enostavna priprava in izvoz poročil v MS Word, Excel, PDF ali mail
- Geografske analize in prikazi poslovanja po lokacijah – izpostavah

4.1.2 Finance in Računovodstvo:

V financah lahko v PANTHEON-u spremljamo ves plačilni promet in ključne kazalce poslovanja. Priprava bilančnih poročil je hitra in enostavna, podprto je tudi celotno elektronsko poslovanje z drugimi podjetji (B2B), državno upravo (B2G) in bankami (B2Bank).



Celostne podpore je deležno tudi računovodstvo. Uporabniki PANTHEON-a dostopajo do elektronske knjige s saldokonti in kontnega plana, na voljo pa so jim tudi različni izpisi bilanc in izkazov poslovnih izidov. Tudi v računovodstvu je popolnoma podprto elektronsko poslovanje z državnimi institucijami (BS, AJPES, DURS, CURS itd).

Več na www.datalab.si/pantheon/resitve_po_meri_podjetja/finance/

Nekatere vsebine:

- Glavna knjiga, temeljnice, saldokonti, bilance
- Popolna podpora e-poslovanju z drugimi podjetji (B2B), državo (B2G) in bankami (B2Bank)
- Kompenzacije, obresti, izterjave, gotovinski in devizni plačni promet
- Osnovna sredstva, inventura in amortizacija

4.1.3 Kadrovska:

Kadrovski in plačni procesi so izjemno pomemben del v notranjem poslovanju podjetja, temu primerna pa je tudi podprtost v PANTHEON-u. V personalni mapi kadrov najdemo najrazličnejše evidence o zaposlenih ter spremljamo ključne informacije, od podatkov o izobrazbi in preteklih zaposlitvah do izkoriščenega dopusta. Ker gre za zaupne podatke, je vse skupaj še dodatno zavarovano z avtorizacijskim mehanizmom.



Obračun plač je v PANTHEON-u izjemno prilagodljiv in pozna več tipov podjetij, delovnih razmerij, dodatnih izplačil in drugega. V sklopu obračuna plač so na voljo tudi vsi zakonsko predpisani obrazci in drugi izpisi, ki nam olajšajo in pohitirajo delo. Tudi plačni modul je dodatno zavarovan z avtorizacijski mehanizmom.

Več na www.datalab.si/pantheon/resitve_po_meri_podjetja/kadri/.

Nekatere vsebine:

- Obširna personalna mapa kadrov
- Vsi podatki o zaposlenem na enem mestu
- Podpora različnim tipom zaposlitev
- Obračun plač in potnih stroškov
- Skladnost z zakonsko predpisanimi obrazci (REK, Obrazec 1, ZAP, M4/M8 itd)
- Samodejne knjiženje v glavno knjigo

4.1.4 Naročanje:

PANTHEON poskrbi za naročanje tako na relaciji do kupca (prejeta naročila, ponudbe in predračuni) kot do dobavitelja (dana naročila, povpraševanja in predračuni). Statusi, s katerimi so opremljena naročila, omogočajo spremljanje stanja skozi celoten življenjski cikel. Na voljo je odprema lista, ki poenostavi delo v večjih skladiščih, iz naročil pa je možno delati tudi fakture za prevzem ali izdajo blaga. Iz preteklih pozicij naročil lahko vidimo dinamiko dobav, če želimo, pa se glede na zaloge samodejno generirajo naročila dobaviteljem. Več na www.datalab.si/pantheon/resitve_po_meri_podjetja/narocila/.



Nekatere vsebine:

- Podpora naročniški in serijski proizvodnji
- Kosovnice, delovni nalogi, izdaja materiala, prevzem izdelkov
- Načrtovanje proizvodnje in predkalkulacije
- Planiranje porabe časa, materiala in dela
- Pokalkulacije in analize proizvodnje

4.1.5 Prodaja:



DataLab PANTHEON™ v meniju Blago združuje prevzem in izdajo računov, medskladiščne prenose, materialno knjigovodstvo in spremljanje zalog. Za potrebe maloprodaje pa je v program vključen tudi modul POS. Že po kratkem pregledu opravičnih sposobnosti posameznih funkcij je razvidno, da je podprta še tako zahtevna trgovina ali proizvodna organizacija. Več na www.datalab.si/pantheon/resitve_po_meri_podjetja/blago/.

Nekatere vsebine:

- Izdani računi: več tipov fakturiranja, komunikacija s skladiščem, napredno delo z izpisi, komisijska prodaja, avansni računi.
- Prejeti računi: različni tipi vhodnih računov, samodejno zapiranje avansnih računov in bremenitev skladišča, obročno plačevanje.
- Napredno spremljanje stroškovnih nosilcev in DDV evidence.
- Podpora inventuri in obračunom.

4.1.6 Servis:



Za servisno dejavnost ali izdajo garancij za prodane izdelke je značilna izravnava prometov prevzemov in izdaj – vsako izdajo je potrebno zamenjati z drugim kosom oziroma ga zapreti s izdanim/prejetim dobropisom. PANTHEON podpira vse servisne postopke in vse relacije med kupcem, podjetjem in dobaviteljem. Pripravljeno je preddefinirano skladišče reklamacij in servisni nalog, možno pa je tudi pregledovati odprte in zaprte reklamacijske zahtevke. Več na www.datalab.si/pantheon/resitve_po_meri_podjetja/servis/.

Nekatere vsebine:

- Pregled proizvodov po kupcih, serijskih številkah in garancijskih rokih.
- Vse informacije o kupcu (dolgovanje, izdajanje nadomestkov, fakturiranje zahtev in povezovanje z dobropisi).
- Samodejno oblikovanje spremnice za reklamacijske zahtevke na podlagi faktur/skladišča.
- Obračun dolgovanja dobavitelja iz naslova reklamacijskih zahtevkov.

4.1.7 Proizvodnja:

PANTHEON obvladuje tako **preprosto** kot **kompleksno proizvodnjo**.



V preprosti proizvodnji razpisujemo delovne naloge in vršimo njihove potrditve z izdajami materiala in prevzemom izdelkov, v kompleksni pa poleg tega še načrtujemo proizvodno dejavnost, upoštevamo časovne termine in zasedenosti resursov ter spremljamo povratne zanke (MRP II).

Več na www.datalab.si/pantheon/resitve_po_meri_podjetja/proizvodnja/.

Nekatere vsebine:

- Podpora naročniški in serijski proizvodnji.
- Kosovnice, delovni nalogi, izdaja materiala, prevzem izdelkov.
- Načrtovanje proizvodnje in predkalkulacije.
- Planiranje porabe časa, materiala in dela.
- Pokalkulacije in analize proizvodnje.

4.1.8 Skladišče:



PANTHEON podpira vse ključne procese v skladiščih in omogoča popoln pregled nad vašim blagom. Pregled nad zalogo in naročili je hiter in enostaven, vrsta avtomatiziranih postopkov pa poskrbi za optimalno stanje blaga in zalog. Ker PANTHEON podpira vse procese v podjetju, je tudi skladišče povezano z drugimi oddelki v podjetju (npr. prodajo, proizvodnjo, knjigovodstvom itd).

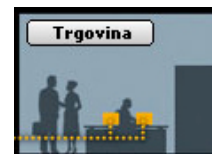
Več na www.datalab.si/pantheon/resitve_po_meri_podjetja/narocila/.

Nekatere vsebine:

- Enostaven prenos blaga med skladišči
- Več načinov spremljanja zaloge
- Možnost samodejnega oblikovanja medskladiščnega prenosa iz naročila ali drugega dokumenta
- Spremljanje kakulacije na izdanjnem/prejemnem skladišču
- Podpora carinskim skladiščem

4.1.9 Trgovina:

Trgovina kot oddelek podjetja, povezan s kupcem, v PANTHEONU uživa vso informacijsko podporo. Vertikalne CRM (Customer Relationship Management) partnerske razširitve omogočajo razvoj kvalitetnih in dolgotrajnih odnosov s strankami, ki so temelj za dolgoročno sodelovanje. Na enem mestu so na voljo tudi vsi podatki o prodaji, poslovna inteligenca ZEUS pa pripravlja vsakodnevna poročila, povezana s prodajo, npr. 15 najbolj prodajanih artiklov ali donosov. PANTHEON tudi v celoti podpira spletne trgovine.



Več na www.datalab.si/pantheon/resitve_po_meri_podjetja/blago/.

Nekatere vsebine:

- POS sistem s podporo čitalcem kode in kreditnim karticam
- Pregledi nad prodajo/blagom skozi grafične kazalce
- Pregled nad poslovanjem izpostav (povezava z Google Maps)
- Podpora spletni trgovini
- CRM sistemi različnih ponudnikov

4.2 PANTHEON glede na velikost podjetij

Pantheon™ je na voljo v petih osnovnih izpeljankah, zato lahko vedno najdete pravo rešitev za vaše poslovne potrebe. Enostavno prehajanje na zmogljivejše izpeljanke vam omogoča hitro uvedbo dodatnih zmožnosti in procesov, skladno z rastjo in razvojem poslovanja.

Poslovni program za S.P. - Pantheon LT



Pantheon LT Light je najmanjša verzija Pantheona, namenjena tistim, ki so šele začeli s svojo poslovno potjo. Vsebuje vse, kar potrebuje manjše podjetje za uspešno in ekonomično poslovanje:

- hitra namestitvev in takojšen začetek z delom
- enostavna uporaba
- podprto delo z računi, blagom, kadri in potnimi nalogi
- vgrajena osnovna poslovna inteligenca za analizo poslovanja
- široka podpora računovodskim standardom (ISACA, SRS, MSRP)
- popolna integracija z e-poslovanjem (DURS, CURS, AJPES, E-slog)
- mesečno osveževanje zakonskih skladnosti
- izvoz podatkov v MS Word, Excel, Adobe PDF in e-mail

Več na: www.datalab.si/pantheon/resitve_po_meri_podjetja/poslovni_program_za_sp_pantheon_lt/

4.2.1 Manjša in srednje velika podjetja – Pantheon SE



Pantheon™ SE (Small Enterprise) je namenjen manjšim in srednje velikim podjetjem, ki želijo softversko podpreti svoje poslovne procese. Naj gre za blagovno poslovanje, računovodstvo in finance, kadre, plače ali pa enostavno proizvodnjo, Pantheon SE vsebuje vse potrebne funkcionalnosti za vaš posel. Za specifične funkcionalnosti poskrbijo rešitve Datalab razvojnih partnerjev, temelječe na razvojnem okolju Datalab ARES.

Velika prednost Pantheona SE je ugodna cena ter podpora uporabniku, ki se začne pri sami implementaciji sistema in se nadaljuje skozi vsa leta poslovanja. S Pantheonom ne boste nikdar sami.

Več na:

www.datalab.si/pantheon/resitve_po_meri_podjetja/manjsa_in_srednje_velika_podjetja_pantheon_se/.

4.2.2 Srednje velika in večja podjetja – Pantheon ME



PANTHEON™ ME
datalab Business operating system

Pantheon™ ME (Medium Enterprise) je namenjen podjetjem, ki imajo zahtevo po zelo zmogljivem poslovnem informacijskem sistemu. Podpira vse procese v podjetju, od blagovnega poslovanja, računovodstva in financ do kadrov, plač ali enostavne proizvodnje, hkrati pa z dodatnimi funkcionalnostmi poskrbi za mednarodno poslovanje ter poslovno analitiko za vodilne kadre.

Kljub zmožnostim in funkcionalnostim, ki jih uporabniku ponuja Pantheon ME, je še vedno dosegljiv po ugodni ceni. Dodatna prednost je podpora uporabniku, ki se začne pri sami implementaciji sistema in se nadaljuje skozi vsa leta poslovanja - Pantheon ima partnerje v 8 državah JV Evrope.

Več na:

www.datalab.si/pantheon/resitve_po_meri_podjetja/srednje_velika_in_vecja_podjetja_pantheon_me/.

4.2.3 Večja proizvodna podjetja – Pantheon MF



Pantheon™ MF je poslovni informacijski sistem za večja proizvodna podjetja. Podpira vse procese v podjetju, od računovodstva do kadrov, za potrebe proizvodnje pa ima razvite dodatne funkcionalnosti, s katerimi podjetja učinkovito planirajo, vodijo in analizirajo svojo proizvodnjo.

Številne proizvodnje imajo specifične procese in posebne zahteve. Njim je namenjen sistem odprte kode ARES, kjer se Pantheon MF naknadno prilagodi podjetju. Dodatno širino nudijo nadgradnje Datalab razvojnih partnerjev, direktorska analitika ZEUS pa poskrbi za optimalno vodenje podjetja.

Uporabniki Pantheona MF so deležni tudi maksimalne podpore in pomoči s strani DataLaba in partnerjev.

Več na: www.datalab.si/pantheon/resitve_po_meri_podjetja/vecja_proizvodna_podjetja_pantheon_mf/.

4.2.4 Podjetja javnega sektorja – Pantheon GE



Programski poslovni paket Pantheon™ Government (GE) je licenca, namenjena organizacijam in podjetjem iz javnega sektorja. Po osnovnih funkcionalnostih je enaka DataLab Pantheon™ SE programskemu paketu s pomembno razliko v kadrovskem delu in posebnih evidencah.

Omogoča:

- izpis posebne plačilne liste za javno upravo (navadni zaposleni, direktorji, zaposleni v tujini);
- nastavitev Vrste zaslужka s šiframi Vrste izplačil, kar se pozna na plačilni listi;
- obračunavanje delavcu več delovnih mest na enem obračunu;
- kreiranje XML izvoza ISPAP datoteke ter
- evidenčno knjiženje - Prihodki in odhodki po načelu denarnega toka (za pravne osebe javnega prava).

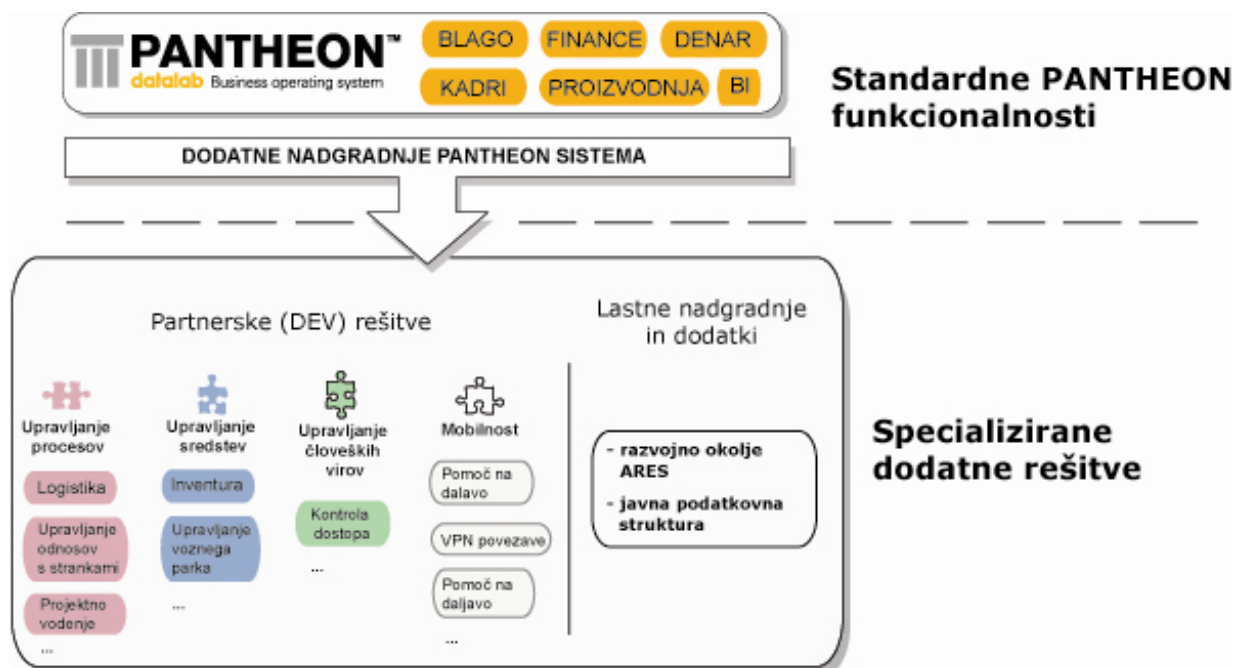
S Pantheonom™ GE podjetjem ponujamo potrebne funkcionalnosti brez stroškov razvoja in daljših uvajalnih časov, ki so navadno povezani z lastno programsko opremo podjetja ali programsko opremo, ki je pisana podjetjem na kožo.

Več na: www.datalab.si/pantheon/resitve_po_meri_podjetja/podjetja_javnega_sektorja_pantheon_ge/.

4.3 Dodatne rešitve - vgrajeno razvojno orodje

Specifična lastnost Pattheon™-a je **razvojno orodje ARES** in **Javna podatkovna struktura**, ki jo Datalab omogoči svojim strankam z nakupom PANTHEON™ licence. Na tak način zmanjšajo stroški razvoja specializiranih rešitev – naknadne rešitve lahko dodajo lastni programerski resorsi, v kolikor jih podjetje, ali pa Datalab Partnerji. Odprta podatkovna struktura to delo še dodatno olajša, kar je Pantheonova velika prednost – pri konkurenčnih podjetjih je koda največkrat skrbno varovana skrivnost.

Ob omenjenih orodjih pridobi uporabnik možnost za izdelavo ali povezavo programske opreme PANTHEON™ z tistimi specifičnimi informacijskimi rešitvami, ki jih uporabnik že ima in so bodisi plod lastnega razvoja uporabnika ali pa zahtevajo povezovanje s programskimi rešitvami drugih ponudnikov. Prav tako lahko uporabnik sam ali s pomočjo partnerja izdela lastne rešitve z uporabo razvojnega orodja ARES in le te vgradi v PANTHEON™.



4.3.1 Razvojno orodje - ARES

Ares je nov modul znotraj PANTHEON™ 5.5, ki omogoča prilagajanje PANTHEON™-a specifičnim potrebam in zahtevam. Ares sestavlja zelo zmogljivo razvojno okolje (IDE), v katerem se sestavlja programska koda, urejajo obrazci (forme) in uporabljajo drugi tipi modulov (SQL, Report). Jedro samega izvajanja predstavlja prevajalnik programske kode (programski jezik je narejen na osnovi pascal-a). Programska koda, vključno z ostalimi podatki (integracija, zgodovina...), je v Ares-u združena v izvršljiv DPA (Datalab PANTHEON Applet).

Več na: www.datalab.si/datalab_partnerji/ares/.

4.3.2 Javna podatkovna struktura

Datalab je vsem uporabnikom PANTHEON™-a odprl možnost javnega dostopa do podatkovne strukture PANTHEON™-a in celotno podatkovno strukturo dokumentiral na lastnih spletnih straneh. Namen javne podatkovne strukture je, da si uporabnik sam ali s pomočjo partnerjev izdelava tisti del specifičnih zahtev svojega poslovanja ter pri tem na preprost način pridobi vse potrebne podatke, ki jih za tovrsten razvoj potrebuje. S tem želimo doseči hitro in ekonomično zadostitev specifičnih potreb naročnika, zraven pa ohranjati osnovno jedro Pantheona. Posledično je celoten sistem bolj stabilen in zanesljiv.

- Javna podatkovna struktura: www.datalab.si/pantheon/javna_podatkovna_struktura/
- Spletna stran za Developerje: <https://developer.datalab.eu/>

4.3.3 Modul za avtomatsko nadgradnjo in posodabljanje programa

V sklopu možnih načinov za zniževanje stroškov smo v aplikacijo PANTHEON vgradili orodje, ki uporabniku omogoča, da samodejno periodično ali po želji uporabnika osveži program z najnovejšo različico. Program ob nadgradnji izvede tudi avtomatsko izdelavo varnostne kopije in posodobi vse nove izpise. Z nadgradnjo se prenesejo vsi popravki, novosti, spremembe, zakonske spremembe narejene v času od zadnje posodobitve. Po želji postopek tudi po e-pošti obvesti skrbnika in uporabnike o obstoju najnovejše različice programa.

4.4 *Drugi Pantheon dodatki*

4.4.1 Chronos, osnovni CRM

DataLab CHRONOS™ je idealna rešitev za podjetja, v katerih precejšen strošek predstavljajo mehke oblike sodelovanja s poslovnimi partnerji.

Več na www.datalab.si/pantheon/resitve_po_meri_podjetja/chronos/

4.4.2 Otos

DataLab OTOS™ je programski paket za samodejno sinhronizacijo podatkovnih baz med dislociranimi lokacijami za programsko opremo Datalab. Za prenos podatkovnih baz uporablja elektronsko pošto. OTOS™ ne zahteva uporabniške intervencije (pod pogojem, da ima podjetje permanentno ali klicno internetno povezavo).

Več na www.datalab.si/pantheon/resitve_po_meri_podjetja/otos/

4.4.3 Documentor

Ste se kdaj vprašali, kako lahko obvladujemo toliko dokumentacije, kot jo najdemo v navodilih za PANTHEON – poleg vsega še v 5 jezikih? Na začetku smo dokumentacijo pisali v wordu. Ko je tega vendarle postalo preveč, smo kupili prvi, nato še drugi program za pisanje navodil za programe. Prvi je pogrnil na količini slik, naslednji se je od nas poslovil pri približno 900 straneh. Bil je čas, da napišemo svoj dokumentni sistem.

Več na www.datalab.si/pantheon/resitve_po_meri_podjetja/documentor/

4.5 Lokalizacija in zakonodaja

PANTHEON se neprestano širi na nova tržišča. Iz spodnje tabele je razvidno, da lahko PANTHEON najdemo na vseh trgih nekdanje Jugoslavije. Na omenjenih tržiščih družba Datalab d.d. nastopa s svojimi predstavništvi, ki so zadolžena zlasti za prevod in zakonsko usklajenost PANTHEON-a, za lokalno trženje ter skrb za lokalne partnerske mreže.

Tabela podprtih zakonodajnih in jezikovnih različic:

Država	Jezikovna podpora	Osveževanje zakonodaje	Podpora MSSQL	Podpora Oracle
SI	Da	Da	Da	Da
HR	Da	Da	Da	Da
BA*	Da	Da	Da	Da
SR	Da	Da	Da	Da
CG	Da	Da	Da	Da
EU	Da	Ne	Da	Da
MK	Da	Delno	Da	Delno
KO	Da	Delno	Da	Da
SK	Da	Ne	Delno	Delno
RO	Da	Delno	Delno	Delno
HU	Da	Ne	Delno	Delno
BG	Da	Delno	Da	Da

4.6 Pomoči in podpora uporabnikom – Pantheon Ekosistem

Pri uporabnikih poslovne programske opreme je podpora ključnega pomena. Od hitre in učinkovite podpore je odvisno, ali bo podjetje ob nastanku problema vseeno lahko hitro nadaljevalo z delom. Pantheon uporabnikom je zato namenjena široka paleta podpore in pomoči, vse z namenom nemotenega dela z našo programsko opremo.



Podpora in pomoč zajemata neposredno angažiranje

Partnerjev, obsežno dokumentirano pomoč (tako v pisni kot video obliki), namenske uporabniške strani ter strokovno izobraževanje/usposabljanje partnerjev.

Več o Pantheon podpori: www.datalab.si/podpora/

4.6.1 Partnerska podpora

Partner, ki je poskrbel za implementacijo Pantheona, je tudi zadolžen za izvajanje podpore in izobraževanje svojih uporabnikov. Partnerji so obvezni iti skozi program izobraževanja (izvaja ga Pantheon Akademija), kjer pridobijo ustrezna znanja za delo v Pantheon okolju.

Partnerji izvajajo primarno podporo uporabnikom in sicer:

- neposredno podporo na terenu
- podporo na daljavo (remote support), kjer se partner poveže neposredno na uporabnikov računalnik in izvaja on-line podporo
- podporo preko spletne aplikacije HelpDesk, kjer uporabnik postavlja neposredna vprašanja oziroma zahteve

4.6.2 Uporabniške strani (Pantheon Usersites)



Pantheon Uporabniške strani so pomemben del samostojne podpore oziroma medsebojne pomoči med uporabniki iz različnih podjetij.

Funkcionalnosti Uporabniških strani:

- obveščanje o novostih (tudi v video obliki)
- navodila za uporabo Pantheona (pisna in video oblika)
- partnerska podpora na daljavo
- forumi za uporabnike
- dostop do HelpDeska
- dostop in prijava na izobraževanja (Datalab Akademija)

Spletni naslov uporabniških strani je <http://usersite.datalab.si/>.

4.6.3 Datalab Help – dokumentirana pomoč

Datalab Help je on-line zbirka dokumentacije za **PANTHEON™ 5.5** Navodila za uporabo uporabo Pantheona. Dokumentacija je nastajala več let in ima že več kot 8.000 strani. Vsebine se dnevno osvežujejo in dopolnjujejo, za kar je zadolžen Datalab podporni oddelek (PSS, Product support & service). Datalab Help je preveden v 4 jezike (SLO, ANG, CRO in SR) ter je primeren tudi za tiskanje.

Dokumentirana pomoč se dela na dva dela:

- Uporabniški priročnik (praktični primeri iz Pantheona)
- Vodič po Pantheonu (tehnično-teoretični vodič)

Spletni naslov Datalab Help je <http://help.datalab.si/>.

4.6.4 Datalab Akademija (DLA)

Datalab akademija je namenjena izobraževanju uporabnikov in certificiranju podpornih partnerjev.

Predavatelji so Datalab razvojniki, PSS podporniki in zunanji sodelavci, ki imajo močna znanja iz posameznih področij.



Izobraževanja lahko potekajo na klasičen način v Datalab izobraževalnem centru ali pa preko spleta, DLA pa izdaja tudi učbenike za uporabo Pantheona.

Več na: www.datalab.si/akademija/

4.6.5 Datalab Podporni oddelek (PSS)

Podporni oddelek PSS je najpomembnejši del Datalabove podpore uporabnikom. PSS deluje pod okriljem matične družbe v Sloveniji, svoje PSS podpornike pa imajo tudi hčerinske podružnice v tujini. Naloge PSS podpornikov je izključno podpora Pantheon uporabnikom in partnerjem.

Naloge PSS oddelka so:

- podpora partnerjem
- oblikovanje dokumentirane pomoči (Datalab Help)
- skrb za uporabnike na Uporabniških straneh (Usersite)
- testiranje novih aplikacij v Pantheonu

5 Finančni pogoji

5.1 Licenčni modeli in funkcionalnosti

PIS PANTHEON™ je na voljo v različnih izpeljankah v odvisnosti od potreb. Vsaka izpeljanka vsebuje določene funkcionalnosti, ki se z naraščanjem izpeljanke spreminjajo (nadgrajujejo). Najvišja izpeljanka, ki tako vsebuje vse funkcionalnosti predhodnih, je izpeljanka PANTHEON MF, namenjena podjetjem, ki želijo obvladovati kompleksno proizvodnjo, najnižja pa PANTHEON LT, ki je namenjena mikro podjetjem. Vsaka višja izpeljanka vsebuje vso funkcionalnost predhodnih izpeljank; tako npr. PANTHEON™ ME vsebuje vse, kar vsebujeta PANTHEON™ RT in SE ter zanj dodatne navedene funkcionalnosti.

Uporabnik ne more med sabo kombinirati licenc PANTHEON LT, SE, ME in MF; lahko kupi npr. 5 SE licenc, ne pa 3 SE in 2 LT.

	RT	RE	LT	SE	GE	ME	MF
izdaja računov	•	•	•	•	•	•	•
blagajniško poslovanje	•	•	•	•	•	•	•
sprejem blaga		•	•	•	•	•	•
medskladiščni prenosi		•	•	•	•	•	•
potni nalogi			•	•	•	•	•
kadrovska evidenca			•	•	•	•	•
DDV				•	•	•	•
proizvodnja				•	•	•	•
servis				•	•	•	•
računovodstvo in finance				•	•	•	•
osnovna sredstva				•	•	•	•
plače				•	•	•	•
zdravje in varstvo pri delu				•	•	•	•
analitika						•	•
OLAP direktorski informacijski sistem						•	•
budgetiranje						•	•
planiranje proizvodnje							•
terminiranje							•

Legenda:

RT	dodatek Retail, namenjen vodenju POS blagajn
RE	dodatek Retail Enterprise za vodenje maloprodaje in nadzor več blagajn
LT	PANTHEON Light , namenjen mikrotrgovskim in storitvenim podjetjem (s.p. in d.o.o.)
SE	PANTHEON Small Enterprise , namenjen malim in srednje velikim podjetjem
GE	PANTHEON Government , namenjen organizacijam in podjetjem iz javnega sektorja
ME	PANTHEON Medium Enterprise , namenjen srednjim in večjim podjetjem
MF	PANTHEON Manufacturing , namenjen večjim proizvodnim podjetjem



5.2 Cene

Cene Pantheona se spreminjajo glede na izpeljanko razred in velikostni razred (število licenc); večje je število licenc, nižja je cena Pantheona.

5.2.1 Nakup PANTHEON licence (v €)

	Število uporabnikov					
	1-4	5-9	10-49	50-99	100-149	150+
PANTHEON SE	1.099	1.083	1.066	1.050	1.035	1.019
PANTHEON GE	1.099	1.083	1.066	1.050	1.035	1.019
PANTHEON ME	1.499	1.477	1.454	1.433	1.411	1.390
PANTHEON MF	2.299	2.265	2.231	2.197	2.164	2.132

PANTHEON RT	399	393	387	381	376	370
PANTHEON RE	899	886	872	859	846	834
PANTHEON MT	499	493	487	481	476	470

Število uporabnikov		
PANTHEON LT	1	2-3
	399	799

5.2.2 Zakup PANTHEON licence (€ na mesec)

	Število uporabnikov					
	1-4	5-9	10-49	50-99	100-149	150+
PANTHEON SE	36,99	36,49	35,99	35,49	34,99	34,49
PANTHEON GE	36,99	36,49	35,99	35,49	34,99	34,49
PANTHEON ME	50,99	49,99	48,99	47,99	46,99	45,99
PANTHEON MF	75,99	74,99	73,99	72,99	71,99	70,99

PANTHEON RT	13,49	13,29	13,09	12,89	12,69	12,49
PANTHEON RE	29,99	29,49	28,99	28,49	27,99	27,49

- Več informacij o cenah:
www.datalab.si/pantheon/cene_in_nakup/podrobne_informacije_kopija_1/
- Več informacij o posamičnih licencah:
www.datalab.si/PANTHEON/resitve_po_meri_podjetja/
- Dodatne informacije o kombiniranju licenc:
www.datalab.si/pantheon/cene_in_nakup/pogosta_vprasanja/

5.3 Sistem licenciranja (concurrent user)

5.3.1 Hkratna uporaba licenc

Uporabnik ima pravico namestiti programski paket na poljubnem številu delovnih postaj, tako da lahko program uporablja **hkrati** toliko uporabnikov, kolikor ima podjetje pridobljenih licenc. Brez omejitve, da programa ne bi smeli imeti nameščen vsi potencialni uporabniki v podjetju. Ob izkoriščanju vseh licenc bo sistem prvemu naslednjemu uporabniku, ki se bo želel v sistem prijaviti, prijavo zavrnil z opozorilom, da je preseženo število uporabnikov.

Več na: www.datalab.si/pantheon/cene_in_nakup/pogosta_vprasanja/

5.3.2 Osveževanje in nadgradnje

Programska oprema se neprestano izboljšuje in nadgrajuje skladno z najboljšimi izkušnjami ter z zakonskimi zahtevami in spremembami. Uporabniki imajo pravico do tovrstnih nadgradenj le v primeru, ko imajo sklenjeno **osveževalno pogodbo**. V kolikor osveževalna pogodba ni sklenjena, uporabnik ni upravičen do novih nadgradenj PANTHEON™-a. Licenčni model zakupa ima osveževanje že vključeno v ceno, medtem ko se v primeru nakupa licenc osveževanje posebej plačuje in sicer s kvartalnimi ali letnimi pogodbami. Razvojno okolje je vezano na potrebe uporabnika oz. na potrebe poslovanja uporabnika. V razvojnem okolju lahko uporabnik samostojno preizkuša in testira sistem, povezan z ostalimi sistemi. Testno okolje je dejanska kopija produktnega okolja, vendar na podatkih, ki niso produkcijski. Namen testnega okolja je, da uporabnik pred prehodom v produkcijo preizkusi delovanje novih različic, jih potrdi ter po zaključenem testiranju uvede v produkcijsko okolje na dejanskih produkcijskih podatkih.

- Cenik osveževanja: www.datalab.si/pantheon/cene_in_nakup/cenik_osvezevanja/
- Osveževalna pogodba: www.datalab.si/pantheon/cene_in_nakup/osvezevalna_pogodba/

5.3.3 Vzdrževanje

S podpisom vzdrževalne pogodbe pridobi naročnik pravico do uporabe partnerskega Help desk, torej službe za pomoč uporabnikom. Služba za pomoč uporabnikom tako vrši pomoč na naslednjih segmentih:

- Pomoč uporabnikom
- Izbira ustreznega odzivnega časa glede na zahteve
- Upravljanje z prijavi incidentov in odpravo teh
- Izvajanje manjših naročil (aktivacija/deaktivacija uporabnikov, spreminjanje avtorizacijskega modela, usklajevanje zahtev uporabnika in sodelovanje svetovalcev pri strukturiranju novih zahtev,...)

- Poleg navedenega stranka pridobi pravico do hitrega odziva in intervencij ter je deležna popustov na vseh storitvah iz cenika izvajalca.

Primer ponudbe

5.3.4 Vrednost ponudbe

V nadaljevanju je predstavljena vrednost ponudbe. Ponudbena vrednost je razdeljena v 2 dela in sicer:

- vrednost licenc v opciji naročnina, vključujoče osveževanje licenc
- ovrednotenje storitev implementacije

5.3.5 Vrednost licenc in osveževanja (PANTHEON™ SE)

Nakup:

Nakup licenc programske opreme

	Kol	Cena	Znesek
Licenca SE	5	1.099,00 €	5.495,00 €

Osveževalna pogodba

	Kol	Cena	Znesek
Letna osveževalna pogodba	1	742,25 €	742,25 €

Opomba: Vrednost letne osveževalne pogodbe je 15% aktualne vrednosti licenc programske opreme. Pri tem je uporabnik upravičen do dodatnega 10% popusta.

Uporabnik se lahko odloči za nakup **kvartalne osveževalne pogodbe** in sicer:

	Kol	Cena	Znesek
Kvartalna osveževalna pogodba	1	206,06 €	206,06 €

Opomba: Vrednost kvartalne osveževalne pogodbe je 1/4 vrednosti letne osveževalne pogodbe; pri tem uporabnik ni upravičen do dodatnega popusta.

Zakup:

Zakup je časovno določen način pridobitve licenc, v kateri se uporabnik zaveže, da bo natanko pet let plačeval za programsko opremo mesečno zakupnino. Po preteku tega obdobja licenca za uporabo programskega paketa preide na zakupnika, ki lahko licenco koristi še naprej. Pogoje zakupa ureja zakupna pogodba. V tabeli je prikazan zakup programskega paketa Datalab PANTHEON™ SE:

Zakup licenc programske opreme

	Kol	Cena	Znesek
Licenca SE	7	255,43 €	255,43 €
Skupaj za plačilo na mesec			255,43 €

*Zakup že vsebuje osveževanje in se sklepa za 60 mesecev. Minimalni znesek zakupa je 200 €.

5.3.6 Vrednost storitev implementacije:

Faza	Opis faze	Obseg (č/dni)	cena	Skupaj vrednost
1	Namestitev (Namestitev strežnika Small Business Server 2003, Namestitev SQL 2005, namestitev UPS naprave za preprečitev izgube podatkov, izdelava skripte za avtomatsko izdelavo varnostnih kopij, vzpostavitev VPN, priprava SQL za potrebe dostopa zunanjih uporabnikov, namestitev PIS Pantheon, namestitev uporabnikov...)	1.5 dni	640,00 €	960,00 €
2	Izobraževanje Personalna mapa (šifranti, delovna knjižica, podatki o delovnem mestu, izobrazbi, zdravstvenem stanju, odsotnosti, nagradah, spremljanju del. časa, zadolžitvah...), potni nalogi, hiter pregled parametrov za izračun plač (možnost izvajanje storitev v prihodnje), varnost in varstvo pri delu, zaposlovanje...	1.5 dni	520,00 €	780,00 €
3	Prilagoditev in priprava baze za podjetje	1 dan	260,00 €	260,00 €
Skupaj		4 dni		2.000,00 €

5.3.7 Finančni povzetek ponudbe

V nadaljevanju vam predstavljamo finančni izračun predvidene cene storitev in pa cene za nakup licenc PANTHEON™ MF. Cene licenc so določene s strani proizvajalca programske opreme in kot take točno opredeljene. Obseg storitev pa je ocenjen na podlagi dokumentacije, ki smo jo prejeli s strani naročnika.

Opis	Obseg	Vrednost
Licence	5 kos	5.495,00 €
Predviden obseg storitev	4 dni	2.000,00 €
Skupaj		7.495,00 €

5.3.8 Plačilni in ostali pogoji

Naročnik in izvajalec opredelita plačilne pogoje in dinamiko plačevanja pred sklenitvijo posla in le te pogodbeno definirata in zapišeta. Vse vrednosti v ponudbi so podane brez DDV.

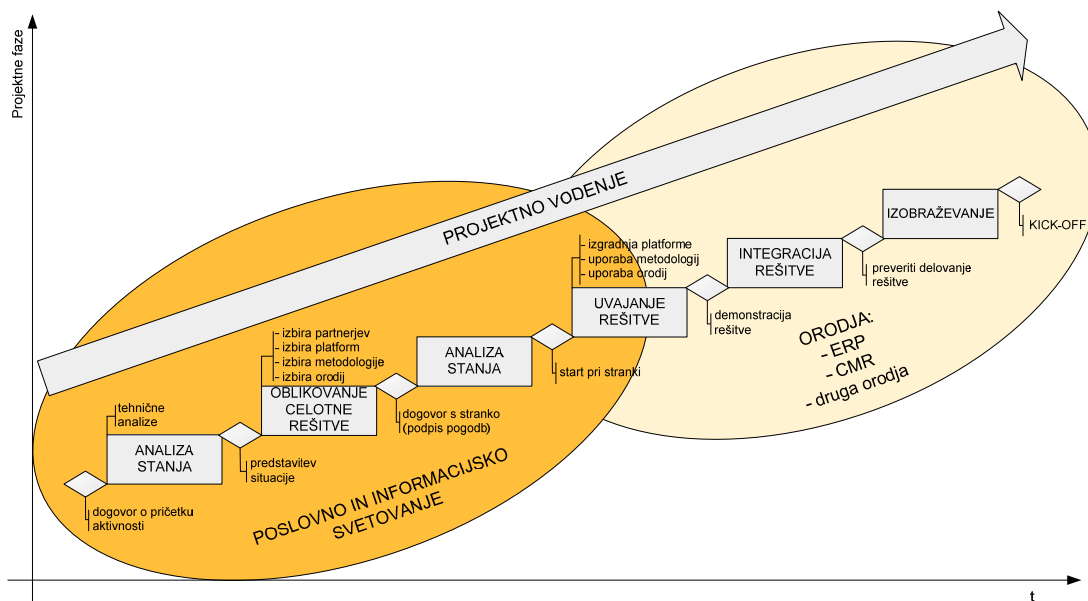
5.3.9 Spremembe cene

Ponudbo smo pripravili na osnovi zahtev posredovanih s strani naročnika oz. prejetih informacij iz povpraševanja naročnika. V kolikor se obseg zahtev naročnika spremeni bo izvajalec spremembo obsega projekta ovrednotil ter novo vrednost predhodno uskladi z naročnikom.

6 Implementacija Pantheona - izvedba projekta

6.1 Metodologija dela

Ker se pri uvedbi poslovno informacijskega sistema uvede veliko sprememb na vseh področjih, je zato sistem potrebno uvesti s projektnim vodenjem. Celoten projekt je zaradi boljše preglednosti in lažje definicije ciljev razdeljen v cca 540 opravil, ki predstavljajo cca 10 poglavitnih faz. Znotraj vsakega opravila se določijo resursi in njihove vloge, cilji, obseg in terminski rok izvedbe posamezne faze ter odgovornosti in zadolžitve na obeh straneh (tako izvajalski kot znotraj podjetja, saj je uspeh je produkt skupnega dela). Podrobnejša opredelitev z definicijami vseh projektnih parametrov se izdelava po potrditvi ponudbe in se le ta zapiše v »vzpostavitevni projektni dokument (VPD)«, ki ga morata naročnik in izvajalec obojestransko potrditi.



6.1.1 Analiza stanja

V tej fazi se opravi celostna analiza obstoječega stanja podjetja. S pomočjo analiz nastane spisek prednosti, slabosti, nevarnosti in priložnosti, kar se pretvori v uvajanja prenove informacijskega sistema.

6.1.2 Oblikovanje celovite rešitve

V tem koraku se skupaj z naročnikovimi ključnimi sodelavci dogovori za:

- ustrezno metodologijo dela in ustrezna orodja,
- za ustrezno programsko, strojno in organizacijsko platformo.

6.1.3 Priprava na projekt

V tej fazi se določi ključne elemente projekta skladno z zahtevami, cilji, potrebami in zmožnostmi naročnika, upoštevajoč njegovo vizijo in strategijo. V tej fazi se tudi določi projektno skupino in nadzorni odbor projekta.

Nadzorni odbor projekta sestavljajo predstavniki uprave naročnika in izvajalca. Nadzorni odbor je odgovoren za sprejemanje kritičnih odločitev, ocenjevanje napredovanja projekta in potrjevanje mejnikov projekta ter poročanje upravi podjetja.

Projektni vodja na strani naročnika odgovarja za usklajevanje in nadzor poteka projekta ter komunikacije znotraj podjetja in usklajevanje s projektom vodjo izvajalca.

6.1.4 Uvajanje rešitve

V tej fazi se postavi ustrezno strojno, programsko in organizacijsko platformo, ki je osnova za uspešno uvajanje rešitve. Uporabi se metodologije in orodja, ki smo jih izbrali v fazi oblikovanja celovite rešitve. V skladu s potrjenim projektnim načrtom se uvedejo osnovne programske module integrirane rešitve in nastavi sistem glede na zahteve projekta. Nadaljuje se preizkušanje delovanja sistema, ki se ga sproti predstavlja naročniku. Naročnik potrди ustrezno funkcionalnost sistema. Projektna skupina skupaj pripravi podatkovno shemo in zahteve za strukturo šifrantov. Predlaga ustrezno preoblikovanje obstoječih podatkov in šifrantov ter definira in uskladi časovne intervale prenosov podatkovnih baz v novi informacijski sistem.

6.1.5 Integracija rešitve

V tej fazi se integrira orodje, pripravljene baze in podatke v poslovno okolje. Na zahtevo naročnika se prilagodi in/ali nadgradi določene funkcije, ki se pokažejo potrebne pri delu v delovnem okolju. Podatkovne baze novega informacijskega sistema se napolni s podatki obstoječih podatkovnih baz. Tukaj delovanje novega sistema potrди naročnik. Sistem predamo v redno delovanje **in preidemo v pogodbeno vzdrževalno fazo sistema.**

6.1.6 Usposabljanje uporabnikov

Usposabljanje poteka po posameznih funkcijskih oz. funkcionalnih področjih dela uporabnikov. V osnovnem izobraževanju uporabniki pridobijo osnovno poznavanje programa za svoje področje dela. Usposablja se jih po sistemu train the trainer, kar omogoča podjetju prihranek v primerjavi z uvajanjem po principu individualnega uvajanja. Po končanem osnovnem izobraževanju se preveri uporabnikovo razumevanje uporabe programa in določi cilje usposabljanja v nadaljevalnjem usposabljanju. S tem bo naročnik zmanjšal možnost napak zaradi nepoznavanja programskih rešitev.

6.2 *Terminski – projektni načrt, zahteve in organizacija*

6.2.1 Terminski – projektni načrt

Dejavnosti projekta se izvajajo v skladu z dejavnostmi, opisanimi v točki 7.1 Metodologija dela. Terminski načrt ni priloga ponudbi, temveč je predmet izvajanja pogodbe. V terminskem načrtu so določene:

- faze za izvedbo projekta prenove poslovnega informacijskega sistema,
- predviden čas začetka, trajanja in konec posamezne faze,
- potrebni resursi na strani izvajalca in na strani naročnika
- predvidena cena za posamezno fazo na obeh straneh.

Terminski projektni načrt - izvedbeni načrt se izdelava na podlagi analize.

6.2.2 Zahteve in organizacija

Organizacija izvedbe projekta se določi v dogovoru z naročnikom. Naši svetovalci pri vseh dejavnostih projekta **sodelujejo v skupini s strankinimi strokovnjaki**.

Izvedba projekta zahteva več **sestankov in delavnic** na najvišji ravni z vodilnimi kadri in strankinimi strokovnjaki. Pogostnost in intenzivnost sestankov se v posameznih fazah izvedbe projekta spreminja, kar je podrobneje definirano v terminskem projektne načrtu .

Implementacija **система za podporo poslovanju** se organizira zato, da se delo zaključi v dogovorjenih finančnih okvirjih in dogovorjenih časovnih okvirjih. Na projektu sodeluje več strokovnih svetovalcev in projektnih sodelavcev. Točno število angažiranih strokovnjakov je specificirano s potrditvijo projektne načrta.

7 Kontakt, PANTHEON Demo in oddaja povpraševanja

7.1 Kontakt

Za neposreden kontakt vam je na voljo Datalab prodajna služba. Datalab prodajnik se podrobneje pozanima o situaciji v podjetju, potrebah in zatevah, ki jih ima uporabnik. V kolikor uporabnik to želi, se tudi že dogovori za prvo individualno predstavitev Pantheona, ki jo izvaja Datalab partner.

Na podlagi dobljenih podatkov o uporabniku/podjetju ter glede na lokacijo se podjetju dodeli najbolj primerne Datalab partnerja. Certificirani partnerji pokrivajo lokalno tržišče v posameznih državah, izvajajo predprodajne dejavnosti, implementirajo Pantheon pri končnih uporabnikih in le-te tudi vzdržujejo skozi celoten ciklus uporabe. Vsak partner mora iti skozi izobrazbeni proces, kjer pridobi zahtevana znanja iz določenih področij, ter ga dokaže s pridobljenim certifikatom, ki ga obnavlja vsako leto.

Datalab prodaja

tel: **+386 1 25 28 933**

e-pošta: prodaja@datalab.si

Več na: www.datalab.si/pantheon/cene_in_nakup/#implementacija

7.2 Pantheon DEMO

Panteon DEMO je namenjen spoznavanju prednosti Pantheon programske opreme. Na voljo je dvoje verzij; Spletni preizkus poteka kar v brskalniku (MS Internet Explorer), Download DEMO pa namesti celotno verzijo Pantheona z določenimi omejitvami. Za prenos ali preizkus spletne DEMO verzije Pantheona kliknite na spodnje povezave.

7.2.1 Spletni preizkus



Spletna predstavljena različica PANTHEON™-a deluje kar v vašem brskalniku; vse, kar potrebujete, je internetna povezava in spletni brskalnik. Shranjevanje podatkov in dokumentov ni mogoče - temu je namenjen Pantheon download Demo. Na voljo sta vam dve različici spletne verzije Pantheona LT in MF. LT je preprosta izpeljanka za manjša podjetja, MF pa je polno funkcionalna verzija.

* Za pravilno delovanje morate potrditi avtomatsko nameščanje ActiveX komponente **GoGlobal**. GoGlobal ne vsebuje zlonamerne kode, torej je njena uporaba varna. Za spletni preizkus Pantheona potrebujete brskalnik **Internet Explorer**.

7.2.2 DEMO DOWNLOAD



Download Demo omogoča brezplačno namestitev poslovno informacijskega sistema Pantheon na vaš računalnik.

Demo vsebuje vse funkcionalnosti in neomejeno časovno uporabo, ima pa omejitve na delo in dokumente:

- največ 220 kreiranih dokumentov
- največ 100 insertov (identi, poslovni partnerji itd)
- največ 10 obračunov plač.

V primeru, da se boste kasneje odločili za nakup, vam je potrebno samo vpisati avtorizacijsko kodo v program in prejeli boste polno verzijo licence, ki ste jo preizkusili. **Vsi podatki ostanejo!**

Več na www.datalab.si/pantheon/pantheon_demo/.

7.3 Oddaja povpraševanja

Povpraševalni obrazec je najbolj priporočena oblika kontakta, saj omogoča natančno profiliranje uporabnika. Datalab tako dobi boljšo predstavo o potencialnem uporabniku in lahko pripravi ponudbo, ki bo ustrezala uporabnikovim zahtevam.

Povpraševalni obrazec najdete na <http://91.199.61.38/mainweb/data/lead.asp>.

8 Priloge

8.1 Strojne zahteve

Zahtevana konfiguracija računalnika za namestitev programa PANTHEON™:

Vrsta namestitve	Operacijski sistem	Disk	procesor	RAM	Ekran
Pantheon55 z SQL 2005	Win 2000 ali Win XP	> 12 GB	Intel Pentium/Celeron ali AMD K6 /Athlon/Duron	>= 512 MB	Res >= 1024/768
Pantheon55 z Oracle10G	Win XP	> 5 GB	Intel Pentium/Celeron ali AMD K6 /Athlon/Duron	>= 768 MB	Res >= 1024/768
Pantheon55 samo klient	Win 2000 ali Win XP	> 1 GB	Intel Pentium/Celeron ali AMD K6 /Athlon/Duron	>= 256 MB	Res >= 1024/768

Priporočena konfiguracija računalnika za delovanje programa PANTHEON™:

Vrsta namestitve	Operacijski sistem	Disk	procesor	RAM	Ekran
Pantheon55 z SQL 2005	Win 2000 ali Win XP	> 20 GB	Intel Pentium/Celeron ali AMD K6 /Athlon/Duron	>= 1 GB	Res >= 1024/768
Pantheon55 z Oracle10G	Win XP	> 20 GB	Intel Pentium/Celeron ali AMD K6 /Athlon/Duron	>= 2 GB	Res >= 1024/768
Pantheon samo klient	Win 2000 ali Win XP	> 15 GB	Intel Pentium/Celeron ali AMD K6 /Athlon/Duron	>= 512 MB	Res >= 1024/768